

名古屋プロゼミ2012 受講後アンケート

	職業	年代	性別	プロゼミに入った動機	開始前に持っていたイメージ	プロゼミを受け終わったあとの印象	今後の抱負
1	—	30代	女性	ホームページを見て。Ide塾長のお薦め。	開業するためのノウハウ、知っておくべきことを教えて頂けると思っていました。	社労士のイメージが変わりました(仕事の範囲がとて広いこと、人間力が必要であること)。	自分にとって向いている分野、ニーズのある分野を見つけることができるように頑張ります。
2	—	50代	男性	PSRゴルフコンペに参加した流れで。	基本的な実務知識のレクチャー	個性的な講師の方がかりで、受講前と後で自分の社労士像がかなり変わった。	スタートダッシュが絶対条件なので、本格開業まで足りない部分を少しでも埋める。
3	社労士	30代	女性	社労士事務所を辞めたけど、いざ一人になって何をやらいいのかわからなかったから。	大学のゼミのようにガッチリまじめに手続きなどを教えてもらえると思っていた。	手続き云々ではなく、モチベーションや自分なりのやり方の工夫、最初に思っていたのとは全然違ったが、とてもためになった。	開業はしたが、どんどんやりたいのかどうかは、まだ分からない。焦っても仕方がないので、現状でできることからやっけていきたい。
4	—	40代	男性	将来の開業に向けて、何か役に立つ勉強がしたい。常に行動していきたい。	各分野の第一人者の先生方のノウハウを教えてください。	予想以上にハイレベルなノウハウを、いっぱい頂き感謝しています。先生方、プロゼミ生の皆様の人間性、生き方にも大変感銘を受けました。有難うございました。	地道に一つでも多くの実務を経験していきたいと思っています。無我夢中で取り組みたいです。チャンスをつかんで開業を目指します。
5	会社員	30代	男性	自分を変えたかった。仲間が欲しかった。	普通のセミナーのように、テクニック的な部分を中心かと思いましたが、心構えが中心だったので、私としては良かったです。	心構え等、社労士だけではなく通じるものがあり、とりあえず行動したいと思います。	当面は勤務社労士としてやっていくつもりですが、開業の人には負けないよう、当たり前のことを当たり前にやっていきたいと思っています。
6	会社員	30代	男性	開業したばかりで、何をすればいいかわからない状態を何とかしたかった。不安を取り除きたかった。	受講料が高い！	本当に色々な先生の話が聞け、勇気をもらえ一歩踏み出すことができそうです。受講料は安いと思います(笑)。	開業に向け、プロゼミから気づきを頂きました。勉強すべきことをしっかりやります。
7	会社員	30代	男性	自分が社労士として活動していくにあたり、何をすればよいか勉強したくて参加しました。	開業した場合の営業ノウハウ等を教えて頂けるゼミ、というイメージ。	たくさんの方との交流を通じて、人間的にも成長させてもらえるゼミだったと感じました。	自分のやりたい方向が、大まかですが決まってきた感じがするので、この方向でやっていくにはどう計画でやっていったらよいか、戦略的に考えていきたいと思っています。
8	会社員	30代	男性	具体的な営業手法やノウハウを学ぶため。	熱い先生がたくさんくるイメージ	ひとり一人の先生の得意分野や考え方が全く異なるので、逆に言えばそれはより多くの可能性があるということなので、受ける前よりも考え方の幅が広がりました。	第一回から学んだことをよく復習して、少しでも開業に近づきたいと思っています。
9	会社員	30代	男性	開業するかどうか、刺激するきっかけが欲しかった。	実務メインの講義。開業された先生の話が聞ける。	社労士としてだけでなく、人間としての成長のヒントを頂けた。	人間力をしっかり身につけていきたいと思っています。開業に踏み切れたことに感謝しています。
10	会社員	30代	女性	卒業生からの勧めで。座談会での先生のお話。	どこにでもありそうなセミナー	考え方が学べたのがものすごくプラスでした。本当のことが教えてもらえるので、他にはないセミナー。	頂いたヒントを活かします。
11	—	40代	男性	開業する前のノウハウを取得したかった。	売上至上？の考えがあるのかな、という疑問はありました。	非常に内容の濃い講義でした。復習の時間がないほどめまぐるしく時間が過ぎました。一週空いたときはさみしい感じがした。	行動しながら考え、修正しながら前に進んでいこうと思います。