

東京プロゼミ2015 受講後アンケート

	職業	年代	性別	プロゼミに入った動機	開始前に持っていたイメージ	プロゼミを受け終わったあとの印象	今後の抱負
1	会社員	40代	男性	北村先生のガイダンスをお聞きして、引き込まれました。	難しい、固い、まじめ。	明るい、楽しい、素晴らしい人脈ができた。開業したくなった。And成功しそうな気になった。	開業を一日も早くしたい。
2	団体職員	50代	男性	社労士事務所の開業を考え、成功された方々の体験談を聞いてみたいと思ったこと、同じ志を持つ方々との人間関係を広げたいということでした。	開業を控えた方々の緊張感にあふれたイメージ。	同期の皆さんとは、大変フレンドリーな雰囲気でした。また毎回充実した内容で、あっという間の2カ月でした。	来年早々の開業を目指して、準備を進めたいと思います。
3		40代	女性	人脈作りとスキルアップ	ありきたりの開業塾ではなく現役で活躍されている先輩や専門家の方から現場についての生の情報を得られすばらしい人脈を構築することができる。	現場の声を聞かせて頂く事で、自分の挑戦したい分野をじっくりと考えることができました。出し惜しみはなく、プロゼミ生に対して資料や情報を頂きとても勉強になり、すばらしい仲間ができました。	自分に足りない課題が明確になったので、さらに学びを深めていきたいと思っています。いろいろな事に「チャレンジ」していきます。
4		50代	女性	資格は取ったけれど、何も変わっていない自分がいた。これからどうしていけばいいかわからなかった。	色々なことを営業するための考え方を教えるところ。	とにかくこの年になってたくさんの仲間に出会えたのほうれしかった。自分のやりたかったこと、社労士の仕事を結びつけることができました。	なぜか色々な課題を会社からふられていた。ここで得た知識をつかって、解決していきたい。そうしたら自分に自信ももてる気がする。あとは、ここの仲間とずっとつながっていたい。
5		50代	女性	2014年のガイダンスに参加して、プロゼミに興味を持ったので。	これから開業を目指す、アマの人達(昨年社労士試験に合格した方)が参加する為に通うゼミだと思っていた。	上記の方以外に、既にプロとして活躍されている方等、色々な年代、職業の方とお知り合いになった事が、とてもこれからの人脈形成に役立っていくだろうと思えました。	このプロゼミに参加した事で、自分がやりたい事とやれる事の違いに気が付きました。3号業務も視野に入れて、開業を目指してみたいと思います。
6	会社員	30代	男性	社労士の仕事について理解しなかった。プロゼミの先輩の知り合いが多かったため。	開業に対してのイメージが湧きませんでした。どんな仕事をするのか全くわかっていませんでした。	様々な先生の講義を受け、大変勉強になりました。	まだ独立開業は検討中ですが、チャレンジしたいと思っています。
7	年金事務所アルバイト	50代	男性	クリアールで、受験勉強したため、開業前の基礎知識を身につけたかったため。	講義中心と思っていた。	チラシ作成やロープレがあり、実践的な部分が多かった。	自分にできる業務内容を検討して開業したい。
8	会社員	50代	男性	開業の足がかりと、人脈づくりと社労士の実務を知っておきたかった。	動機で記入した内容が知ることができる。	多くの成功されている先生方のノウハウを直ちに聞くことができ、非常に参考になりました。	来年4月を目途に開業予定。
9	会社役員(4月1日開業予定)	50代	男性	いくつかの開業塾の資料をとりよせ内容を検討したが、最後の最後の決め手としたのが、「最も価格が高かった」点。やはり高いところに集まる人はアグレッシブな人が多く、互いに高められると思ったから。	①手続きの実務②営業の手法を教えるもらえる講座。	①前向きな姿勢 ②開業をしてみたいくなる気持ち をいただけるようになる講座	2015年4月1日付でとにかく開業することにいたしました。やらずして後悔はしないので、人生の残り時間を濃密に生きていきます！
10	会社員	60代	男性	受験時代から北村先生にお世話になり、その際合格したら、来てみて下さいとのことでした。たくさんの方々と知り合うことができました。	来るたびに飲み会になると思わなかった。	仲間や多くの先生とお会いできました。	少し時間を置いて、どうするか考えます。
11	会社員	50代	男性	開業時のヒントが欲しかったので。	実際の仕事の進め方が多いのかもしれないと思っていた。	自分のこれからの進路を決めていく上で多くの有益な情報テーマを与えていただいた。	プロゼミの内容を含め、もう少し準備をし、開業に向けて努力していく。
12	開業社労士	40代	男性	開業後の営業方やツールやロープレを通じ、実際に現場で使用できるものを得たかった。	ちまたに言われている、新人社労士を食い物にする「ひよこ食い」のイメージ。	他のセミナーより、使える資料の提供があったり、先生の質が素晴らしかった。	早く一人前の社労士になり、成功する！！
13		30代	男性	ガイダンスに行ったら北村先生に入ったらどうだとすすめられたこと。主業のつながりや同業の仲間が欲しいと思った為。実務も知りたかったため。	集中力が1日持たずなっていた。	あっという間の2カ月だった。とてもさびしく思った。久しぶりに充実した講習だった。	今、設立している株式会社と、社労士事務所ともにしっかりと売り上げをあげて、今度はプロゼミの後輩に指導できるだけの起業家になる。
14	会社員	40代	男性	社労士で独立開業を検討していたが、開業準備の具体的なイメージがつかめていなかった為、プロゼミに入りました。	社労士の最前線の仕事や第一線の先生に触れることができるかと考えていました。	様々な社労士業務の話や先生方の話を聞くことができ、大変参考になり、触発されました。又、多くの志を同じくする仲間と知り合い、ネットワークを築けたことが大変有意義でした。	今回8回の経験や学んだことを今後の社労士開業に役立たせたい。また、仲間とのつながりを継続させてゆきたい。
15	会社員(営業職)	50代	男性	社労士資格を今後どのように活用していくか、又、将来的開業するかどうかの判断をしたいと思い参加いたしました。	独立開業するには、社労士としての知識経験が重要で、まずどこかの社労士事務所に勤務しよう、しなければ難しいと考えていました。	今回のゼミで、知識、経験も必要だが、まずは営業力、コミュニケーション能力が一番大切で自分の経験をいかせそうです。	なるべく早い段階で開業予定を決め、準備にかかりたいと思います。
16	会社員	40代	男性	開業にあたり経験がなく不安になったため。	社労士業務の開業塾。	ロールプレイングを経験できることは貴重な体験となりよかったです。	今回学んだことを開業後に生かしていきたいと思っています。
17	開業準備中	30代	男性	これからの自分の方向性、開業か勤務か探るため。	開業目前のやる気マンマンの人が集まっているイメージ。	同じ目的を持った仲間と出会えたことが財産です。	開業して頑張りたいと思います。
18	会社役員	40代	男性	受験生時代、クリアールを受講したから。	「講義を聞く」という大学の授業と同じようなイメージを持っていた。	知識・経験がないが、独立できる自信がついた。何でもやってみる、聞いてみるのが大事だということが分かった。	独立開業。
19	主婦	30代	女性	合格後、社労士事務所給与計算と手続き業務をしていたのですが、あまりピンと来ず、他にもっと違う仕事があるのではないかと思い、受講しました。	色々な働き方をしている社労士さんの生き話がきける。どんな仕事があるか分かる。	色々な働きかたはもちろん、稼ぎ方や社労士をしている目的や情熱的みたい部分まで聞くことができ、様々な業務のツールも借しみなく提供してもらえました。何より同じ志の仲間ができて、心強く思いました。	自分のやりたかった事や自分の生活に合った働き方の実現にチャレンジしてみたいと思うようになりました。ありがとうございました。
20	社労士	30代	男性	知り合いが以前受講していた+北村先生のすすめ。	ツール(商品)と使い方(売り方)を学ぶイコール=仕入れ(買う)ということ。	自分のやりたいこと、目指すものと、ツールがマッチすれば、売り方の工夫で、事務所の発展につながる。	H27年度は売上600万以上を確保。顧問は20社以上を通過点として、突き進む。
21	会社役員	30代	男性	社労士の試験を受かったはいいものの、何をしたらよいかわからず、実際に活躍している社労士の先生から色んなお話を聞いてみたかった。また参加者とのコミュニケーションもとってみたいかった。	チラシを見ると、内容が盛りだくさんなので期待はしていた。	色々な専門の先生方の講義が聞けてよかった。又、営業ツールもおしみなく提供してもらったのがありがたかった。	しばらく勤務社労士として頑張ります。将来開業した時に今回のプロゼミで経験したことを生かしたいと思っています。