

名古屋プロゼミ2018 受講後アンケート

	職業	年代	性別	プロゼミに入った動機	開始前に持っていたイメージ	プロゼミを受け終わったあとの印象	今後の抱負
1	社会保険労務士	40代	女性	北陸勉強会の先生に薦められて入りました。	仕事のやり方だけを教えてもらえるようなイメージでした。	社労士としての心構えや、労使双方が良くなるような考え方や、行動そのものより社労士として、人としての大事な事を教わりました。	ご縁を大切に、誰もが悲しまない会社、社会づくりを目指してブレない志を持ち温かい社労士になれるように努力しています。
2	会社員	30代	男性	先輩社労士からの紹介。	事務的な業務のやり方を勉強する研修。	社労士として今後自分はどうあるべきなのか、心理的基盤を鍛え上げることが出来る場。	実行する！
3		50代	男性	社労士業務が未知の世界なので、実務を知りたく門をたたきました。	業務の話より、精神的な話が良かった気がしますが普段、めぐりあえない現役バリバリの社労士さんの話が聞いてよかったです。	プロゼミで知り合った方々と永らくおつきあいできたらと思っています。	司法書士業務、社労士業務、行政書士業務をうまくミックスして業務をしたいと思っています。
4		40代	男性	開業するに向けてやるべきこと、ノウハウを知りたかった。	実務で成功されている先生が経験談や取り組むべきことを教えてくれる。	毎週毎週個性的なトップレベルの社労士の話を開けてとても勉強になったし多くの仲間と出会い刺激を受けた場所。	年内に開業し顧問先をたくさん見つけて信頼される社労士になりたい。出来れば5年ぐらいで年商1,000万円を目指す。
5	非常勤の公務員	50代	女性	職場で非常勤のため、将来に不安を感じたため。	開業のノウハウを教えてもらえると思っていました。	個性的な講師の先生や、12期生の方との縁をつくっていただきありがたかったです。2カ月ありがとうございました。	ゼミとゼミの仲間と一緒に精進してゆきたいです。これからの社労士業務について考えさせられました。情報にアンテナを張り、精査してゆきたいです。自分が何をしたいのか再度見直したいです。社労士開業が怖くなりました。
6	コンサルティング業	60代	男性	3年で1,000万円稼ぐのキャッチフレーズ。	いかにして稼ぐのノウハウ伝授。	毎回、毎回ユニークな先生が、それぞれの貴重な体験を通して学んで欲しい、こうであって欲しい・・・というコメントが大変心に響いた。	自分の計画の中にこれはという点を取り入れ、メニュー、料金を決め、10月の開業にあわせた。週4日制、相性診断他。
7	勤務社労士	30代	男性	第一線で活躍している先生のやり方や終え方を知りたい。一緒に成長できる仲間をつくりたい。	開業的に有効なやり方を教えてもらえる。	いろいろなスタイルの社労士事務所がある。	売上倍増。
8	会社員	30代	女性	ネットで調べて、ピンときたので入りました。	授業に出て、仲間ができる、というイメージです。状態はもっと受身な形で進むと思ってました。	毎回自分で考える課題を与えて頂き、こんなに自主的に色々考えることがたくさんとは思わなかったです。自分がやりたいこと、自分に出来ること、自分には向いていない事を知ることが出来ました。	10月から開業することは決まっていたが、知識や経験のなさが不安でたまりませんでした。しかしプロゼミが進むにつれて、その不安が小さくなっていくのを感じました。ここで出会えた先生方や皆さんのおかげです。ありがとうございました。開業に向けて頑張っていきます。
9	営業職	40代	男性	開業。	難しいことをやる。	おもしろい授業が多く、その後の宴会もたくさん情報を入れられることが出来てとても役に立った。	1年後開業を目指します。新しい目標が出来たので1年かけて勉強します。
10	会社員	40代	男性	独立を目指している(迷っている)。仲間を得るため。	役に立つのが不安。	仲間が出来た(感謝)。	ネットワーク拡大。独立。
11	運送会社勤務+社労士事務所	30代	男性	Facebookで見て。	初めは料金が高いと思いました。(笑)	自分のやるべきことを体系的にイメージすることが出来よかったですと思います。	今年中に相談顧問まず10件。2019年中に30件達成します！
12		30代	男性	これからの社労士業の活かし方を学ぶため。普段、会えない先輩社労士に会って学ぶため。	刺激がいっぱい。(先生もセミナーも)	達成感がハンパない。	北村先生のアドバイス+先生たちの考え方も活かしながら今後の社労士業に活かしていきたい。
13	4月～社会保険労務	30代	女性	平成29年の試験で合格はしたものの、どのように開業していったらいいのか全く見当がつかずだったから。また、社労士として仕事をしている知り合いがおらず、自分も同業の同じ立場の友人が必要だったので、また講義に登壇予定の先生が素晴らしいお仕事をしている方ばかりで話を聞いてみたかったため。	勧誘などされるのではないかと、分からないところを聞いても、皆のレベルが高すぎてついていけないのではないかと、仲良くなれるだろうか。聞いても(講義を)意味があるのだろうか。	社労士はいろんな仕事の内容があるんだと知りました。しかし、まだまだ仕事をしたことがないのでイメージが湧きにくいです。とにかく働いてみるより他ないです。	いろいろな事が報告できるようトライし続けます。